

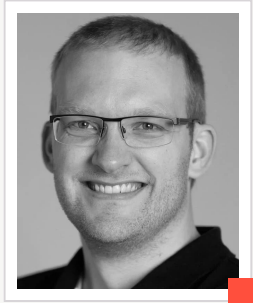
Freelance Softwarearchitekt & Senior Software Engineer

Florian Ulrich

Softwarearchitektur · Backend & Full-Stack · KI-Integration · Workflow Automation · Datenpipelines · Lead Data & Outbound

Meckenheim bei Bonn (Raum Bonn/Köln) · 0176 19253865 · florian@nimblean.de

Deutsch (Muttersprache) · Englisch (fließend, verhandlungssicher im Business-Kontext, C1)



Florian Ulrich
Meckenheim bei Bonn

Ab sofort verfügbar

Remote, vor Ort nach Absprache

Freiberuflich über Nimblean GmbH

■ Profil

Ich verstärke Entwicklungsteams bei Softwarearchitektur, Backend- und Full-Stack-Entwicklung, KI-Integration und Automatisierung und verantworte den ganzen Weg: Prozessanalyse, Architektur, Umsetzung, Tests, Live-Betrieb und Übergabe. Ich entwickle Software seit 2008; als technischer Mitgründer habe ich von 2019 bis 2024 eine SaaS-Plattform für Amazon-Marktdaten mit Java/Spring Boot aufgebaut, mitentwickelt und fünf Jahre im Produktionsbetrieb verantwortet. Seit 2023 habe ich Projekte für mehr als 25 Kunden umgesetzt: Full-Stack-Anwendungen, interne Tools, Datenpipelines, Workflow-Automatationen mit n8n und Make, Lead-Daten- und Outbound-Systeme mit Clay und Smartlead, KI-Integrationen mit menschlicher Prüfung sowie KI-Coachings für Teams. KI unterstützt meine Entwicklung; Architekturentscheidungen, Code-Reviews und Tests verantworte ich selbst.

■ Ausgewählte Ergebnisse

01 Eigene Software-Firma mitgegründet und technisch aufgebaut

Amazon-Händler brauchten verlässliche Markt- und Produktdaten. Als technischer Mitgründer von Egrow habe ich die Software dafür konzipiert und mitentwickelt; sie wertete täglich Millionen Amazon-Seiten aus. Dazu habe ich das achtköpfige Team fachlich geführt. In der Spitze lag der wiederkehrende Umsatz aus Abonnements bei rund 60.000 EUR im Monat.

02 Influencer-Ansprache für eine Agentur weitgehend automatisiert

Bisher suchte das Team Influencer von Hand heraus und schickte eine E-Mail an alle. Die Angaben aus den Antworten wurden manuell herausgesucht, fehlende Informationen nachgefragt und alles in andere Systeme übertragen. Ich habe ein System entwickelt, das die ausgewählten Influencer übernimmt, E-Mails und Erinnerungen automatisch verschickt, Antworten auf fehlende Angaben prüft, die Daten übernimmt und Antworten vorschlägt. Das Team entscheidet weiterhin selbst.

03 Kundendaten aus 61.876 E-Mails in eine Kundendatenbank überführt

Bei einem Vermietungsunternehmen lagen Kunden, Angebote und Rechnungen über Jahre verstreut in E-Mails und PDF-Anhängen. Ich habe 61.876 E-Mails und 23.448 PDFs automatisch ausgewertet, daraus 485 Kunden erkannt, ihnen 1.620 Vorgänge zugeordnet und alles in eine zentrale Kundendatenbank übertragen. So lassen sich frühere Kunden gezielt wieder ansprechen.

04 Aus 105.000 Unternehmen 4.443 passende Neukunden-Kontakte gefiltert

Gängige Firmendatenbanken finden sehr spezielle Zielgruppen kaum. Ich habe ein eigenes Programm entwickelt, das Branchenverzeichnisse, Google Maps, Firmen-Websites und Karriereseiten durchsucht und Doppelte aussortiert. Von über 105.000 geprüften Unternehmen blieben 4.443, die genau zur gesuchten Zielgruppe passen – jeweils mit Herkunftsangabe.

05 E-Mail-Kundengewinnung für einen Verlag aufgebaut: 30 % Antwortquote

Ein Self-Publishing-Verlag suchte Interessenten für sein Coaching-Angebot. Ich habe die passende Zielgruppe recherchiert, den E-Mail-Versand eingerichtet und die Anschreiben automatisiert. 30 % der Angeschriebenen haben geantwortet, die Hälfte davon mit Interesse.

■ Kompetenzen und Technologien

Softwarearchitektur & Entwicklung	Java · Spring Boot · RabbitMQ · Microservices · REST APIs · TypeScript · JavaScript · Node.js · Bun · Express · React · Next.js · TanStack Start · Angular · Vite · Redux Toolkit · Prisma · Drizzle ORM · Sequelize · Zod · Chrome Extensions
Daten	PostgreSQL · MySQL · MongoDB · SQLite · Redis · NocoDB · Datenpipelines · Web Scraping · Datenvalidierung · Deduplizierung · CRM-Datenmodellierung
KI & Workflow Automation	OpenAI API · Claude · Claude Cowork · ChatGPT · Codex · Ollama · n8n (inkl. Self-Hosting) · Make · Windmill · Clay Agents · Prompt Engineering · Human Review · Webhooks · OAuth
Lead Data & Outbound	Clay · Smartlead · Instantly · Apollo · Cognism · BetterContact · TheirStack · ScrapingAnt · Adyntel · Semrush · Mailforge · Zapmail · HubSpot · Notion · Airtable · Google Sheets · Deliverability
DevOps & Betrieb	Docker · Docker Compose · Git · GitLab · CI/CD · Linux (Ubuntu, Debian) · Nginx · Apache · Traefik · PM2 · Coolify · Dokploy · Hetzner · AWS EC2 · Plesk · BorgBackup · Monitoring
Qualität & Analytics	Vitest · Playwright · ESLint · Code-Reviews · Google Analytics · Google Ads · Google Search Console · A/B-Testing · Tracking
Arbeitsweise	Prozess- und Anforderungsanalyse · Akzeptanzkriterien · UX-Analyse · Klickbare Prototypen · Nutzerinterviews · Dokumentation · Betriebsübergabe · KI-Coachings und Schulungen · Remote-Zusammenarbeit

■ Projekthistorie

2026

Creator-Akquise: von Handarbeit zur gesteuerten Akquise

ca. 04/2026 – heute · Influencer-Marketing-Agentur, 10 MA · Rolle: Full-Stack-Entwicklung & Systemintegration

Ausgangslage: Influencer wurden manuell herausgesucht und eine E-Mail an alle verschickt; Angaben aus den Antworten wurden von Hand herausgesucht, fehlende Informationen nachgefragt und anschließend manuell in andere Systeme übertragen.

- Akquisesystem entwickelt: Creator-Import mit Dubletten- und Sperrlistenprüfung, automatischer Versand über die Strato-Postfächer des Kunden, bis zu zwei Erinnerungen.
- Antworten werden automatisch erkannt, per KI auf Vollständigkeit geprüft und übernommen; das System schlägt Antworten vor, das Agenturteam prüft und entscheidet.
- Rollenmodell, Audit-Log, verschlüsselte Exporte und Not-Aus für einen kontrollierten Betrieb.

Ergebnis: Deutlich weniger Handarbeit in der Creator-Akquise; das Agenturteam wählt aus, prüft und steuert. Mit 373 automatisierten Tests abgesichert.

Stand: Intern geprüft; externer Versand noch nicht freigegeben.

Tech React 19 · TypeScript · TanStack Start · Node.js 24 · PostgreSQL 17 · Drizzle ORM · Better Auth · Zod · IMAP/SMTP · Nodemailer · OpenAI API · Docker Compose · Traefik · Dokploy · Vitest · Playwright

Nexus für webconia: UX-Analyse und interaktiver Prototyp

09 – 10/2026 · webconia · Rolle: UX-Analyse & React-Prototyping

- Bestehende Nexus-Oberfläche analysiert und als klickbaren React-Prototyp neu strukturiert.
- Informationsarchitektur geordnet, Filter schrittweise eingeblendet, Aktionen an den jeweiligen Zustand angepasst und mobile Ansichten berücksichtigt.
- Projektsuche, Detailansicht und Pitch-Tracking lassen sich mit synthetischen Beispieldaten durchspielen.

Stand: Lokaler interaktiver UX-Prototyp mit synthetischen Daten; keine produktive Plattform.

Tech React · TypeScript · TanStack Router · Vite · Vitest · Playwright

E-Mail-Postfach in einen CRM-Kundenbestand überführt

ca. 03/2026 – heute · Vermietungsunternehmen · Rolle: Data & Automation Engineer

Ausgangslage: Kunden, Angebote und Rechnungen steckten über Jahre verteilt in E-Mails und PDF-Anhängen.

- Pipeline liest mit rein lesendem Zugriff einen autorisiert bereitgestellten E-Mail-Bestand sowie digital lesbare PDFs automatisch aus, klassifiziert die Inhalte und entfernt Dubletten.
- Kunden und Transaktionen werden verknüpft und in ein CRM-Datenmodell überführt; Wiederanlauf und Delta-Verarbeitung inklusive, unklare Zuordnungen bleiben zur Prüfung markiert.

Ergebnis: 61.876 E-Mails und 23.448 PDFs ausgewertet; 485 Kunden und 1.620 Transaktionen zugeordnet; sieben Managementfragen jederzeit beantwortbar. Grundlage für Reaktivierungskampagnen.

Stand: Datenaufbereitung umgesetzt; fachliche Gesamtprüfung des Bestands offen.

Tech TypeScript · Bun · Windmill · IMAP/MIME · E-Mail-Verarbeitung · PDF-Textextraktion · Klassifizierung · Deduplizierung · Datenvalidierung · NocoDB · CRM-Datenmodellierung

Über 105.000 Unternehmen analysiert, um 4.443 passende Leads zu finden

2026 · Eigene Datenpipeline · Rolle: Architektur und Entwicklung

Ausgangslage: Standard-B2B-Datenbanken decken eng definierte Zielgruppen im deutschen Markt nur lückenhaft ab und nennen kaum Quellen.

- TypeScript-CLI-Pipeline wertet sieben Unternehmensverzeichnisse, Telefonbücher, Google Maps, Websites, Impresen und Karriereseiten aus.
- Normalisierung, Deduplizierung und Signale je Unternehmen mit Quelle; optionale KI-Prüfung per OpenAI API oder lokalem Ollama-Modell.

Ergebnis: Über 370.000 Rohstreffer zu 4.443 passenden Leads verdichtet; Export als CSV, JSON und Excel.

Tech Node.js · TypeScript · Web Scraping · Cheerio · SQLite · Zod · Vitest · OpenAI API · Ollama

KI-Arbeitsumgebung für Coaching-Teilnehmer auf Basis von Claude Cowork

2026 · YouTube-Coach (Online-Coaching) · Rolle: Konzeption und Umsetzung

Ausgangslage: Coachees sollten die Inhalte des Coachings selbstständig und mit mehr Tiefe umsetzen können.

- Geführte KI-Abläufe für Nischenfindung, Kanalanalyse, Themenfindung, Thumbnails und Videoskripte gebaut.
- Komplette Videoreihe des Coaches in Wissensbasis und Regelwerke überführt; Arbeitsweise an Testfällen erfasst und mit User Stories evaluiert.
- Schnittstellen zu YouTube-Analyse-Tools angebunden, damit Kanaldaten direkt einfließen.

Ergebnis: Einsatzbereites Claude-Cowork-Template, das Coachees mit Praxisfeedback durch Analyse und Umsetzung führt.

Tech Claude · Claude Cowork · Prompt Engineering · Wissensbasis · Regelwerke · API-Anbindung · User-Story-Evaluation

Altserver vollständig gesichert und kündigungsreif gemacht

2026 · Unternehmensgruppe (Vermietung, Mobilfunkhandel) · Rolle: Linux-Administration und Datensicherung

Ausgangslage: Ein lange ungenutzter Plesk-Server sollte gekündigt werden; unklar war, welche Daten noch gebraucht wurden.

- Bestand inventarisiert: Webroots, komplette Mailablage, 41 Datenbanken, WordPress-, Drupal-, Shopware- und eigene PHP-Anwendungen.
- Verschlüsseltes Backup mit BorgBackup auf eine Hetzner Storage Box überführt und per Restore geprüft.

Ergebnis: 46/46 Archive, 70/70 Restore-Stichproben und drei MySQL-Testimporte bestanden; der Server ist kündigungsreif.

Tech Linux (Ubuntu) · Plesk · Apache · Nginx · PHP · MySQL · Postfix · BorgBackup · Hetzner · Hetzner Storage Box

Chrome-Extension: ausgewählte Influencer mit zwei Klicks übernehmen

2026 · Influencer-Marketing-Agentur, 10 MA · Rolle: Entwicklung

Die Extension überträgt die Daten der vom Agenturteam ausgewählten Influencer automatisch aus der Influencer-Datenbank Storyclash ins Zielsystem des Kunden; vorher waren dafür viele manuelle Copy-Paste-Schritte nötig.

Tech Chrome Extension · JavaScript · Storyclash

Mitgliedersoftware eines Fußballvereins übernommen und stabilisiert

2026 · Fußballverein · Rolle: Full-Stack-Entwicklung

Bestehende Software übernommen, in die Codebasis eingearbeitet, Fehler behoben, Funktionen erweitert und den Betrieb stabilisiert.

Tech React 18 · TypeScript · Vite · PrimeReact · Redux Toolkit · Formik · Node.js · Express · MySQL · Sequelize · JWT · Redis · Bull · Nodemailer · AWS EC2 · Ubuntu · Apache · PM2

Lokale SEO-Website für einen Gitterverleih

2026 · Vermietungsunternehmen

Marketingwebsite mit SEO-Unterseiten für das Einzugsgebiet, Sitemap, Canonicals und strukturierten Daten; Docker-Deployment und Offline-Export.

Tech React · TypeScript · Vite · Tailwind CSS · JSON-LD · Docker · Nginx · ESLint

Postfach-Monitoring für die Outreach-Infrastruktur

2026 · Vermietungsunternehmen

Slack-Alerts bei Postfachausfällen, automatisierte Prüfung von Zustellbarkeit und Domain-Reputation sowie automatische Postfachrotation.

Tech Smartlead · Slack · Monitoring · Deliverability

Klickbarer CRM-Prototyp für einen Mobilfunkhändler

2026 · Mobilfunkhandel

CRM-Ablauf als klickbaren Prototyp umgesetzt, damit der Kunde das System erleben kann, bevor es gebaut wird.

Tech HTML · CSS · JavaScript · Rapid Prototyping

LinkedIn-Signale als Vertriebsanlässe nutzen

2026 · Allbound Solutions GmbH, Eigenbedarf

Relevante Beiträge und Wettbewerberaktivitäten werden überwacht; Unternehmen werden priorisiert, sobald sie sich sichtbar mit dem Thema beschäftigen.

Tech n8n · OpenAI API · Clay

2025

Internes Lead-Tool: von der Lead-Datenbank bis ins CRM ohne Handarbeit

2025 – 2026 · B2B-Unternehmen · Rolle: Full-Stack-Entwicklung

Ausgangslage: Leads mussten manuell übernommen, gegen Sperrliste und CRM geprüft und in Kampagnen eingespielt werden.

- Full-Stack-Tool gebaut: Import aus der Lead-Datenbank, Abgleich mit Sperrliste und bestehenden CRM-Leads, Übergabe in Smartlead-Kampagnen.
- Interessierte Leads werden per Webhook automatisch in HubSpot überführt.

Ergebnis: Durchgängiger Lead-Prozess von der Datenbank bis ins CRM, abgesichert mit Unit- und Browsertests.

Tech Next.js 16 · React 19 · TypeScript · PostgreSQL 16 · Prisma · Zod · HubSpot · Smartlead · BetterContact · Cognism · Webhooks · Pino · Vitest · Playwright · Docker Compose · pnpm Monorepo

Online-Shops automatisch qualifiziert und direkt an CRM und Kampagne übergeben

2025 · Performance-Marketing-Agentur (Schweiz), 20 MA · Rolle: Lead Data & Automation Engineer

Ausgangslage: Eine Liste von Online-Shops sollte laufend überwacht und nur mit wirklich passenden Leads bespielt werden.

- Mehrstufige Prüfung: Website online, echter Online-Shop statt Blog, unpassende Inhalte gefiltert, Rechtsform wie GmbH oder AG, Social-Media-Aktivität.
- CRM-Abgleich vor kostenpflichtiger Anreicherung; Logo-Suche, personalisierte Präsentation und Übergabe an CRM und Smartlead.

Ergebnis: Der vorgelagerte CRM-Abgleich vermied in einem Lauf rund 800 USD Clay-Kosten; passende Leads laufen ohne Handarbeit in die Kampagne.

Tech Clay · Clay Agents · ScrapingAnt · Adyntel · Semrush · OpenAI API · BetterContact · HubSpot · Smartlead · n8n · Notion

Physiopraxen mit mehr als sechs Vollzeit-Therapeuten deutschlandweit identifiziert

2025 · Recruiting- und Employer-Branding-Agentur

Websites per KI in Text und Bild analysiert, um Therapeuten von Verwaltungspersonal zu unterscheiden und die Teamgröße nachzuweisen; Kontakte angereichert und E-Mail-Kaltakquise als Service umgesetzt.

Tech Clay · OpenAI API · Smartlead · Web Scraping

Self-hosted Workflow-Automation mit Kundenübergabe

ca. 03/2025 – heute · Kunde (anonymisiert)

n8n auf Docker/Linux aufgesetzt und betrieben; Anforderungsanalyse, technisches Konzept, Installation, Betriebsdokumentation, Schulung und Wissenstransfer übernommen.

Tech n8n · Docker · Linux · Make · OAuth

KI-gestütztes Bewerbungsscreening mit Human Review

2025 · Kunde (anonymisiert)

Bewerbungen aus JOIN und Gmail zusammengeführt, auf fehlende Unterlagen geprüft und anhand rollenbezogener Kriterien begründet vorbewertet; die Entscheidung bleibt beim Menschen.

Tech Make · Airtable · OpenAI API · Gmail · JOIN

2024

DACH-weites Screening von Marketingagenturen mit hohem Beratungsanteil

2024 – 2026 · Fördermittelberatung

Agenturen im DACH-Raum systematisch gescreent, um genau die mit hohem Beratungsanteil zu finden, und per E-Mail-Kaltakquise angesprochen, um sie als förderfähige Beratungskunden zu gewinnen.

Tech Clay · n8n · eigene Software · Smartlead · Mailforge · Zapmail · Google Sheets

2023

Outbound-System mit 30 % Antwortrate aufgebaut

2023 – heute · Self-Publishing-Verlag (KDP) · Rolle: Outbound & Automation

Ausgangslage: Gesucht wurden qualifizierte Coaching-Interessenten mit ausreichendem Budget.

- E-Mail-Infrastruktur aufgesetzt, Zielgruppe mit eigenen Scrapern recherchiert und Kampagnen automatisiert.
- Laufendes Kampagnenmonitoring und Übergabe interessierter Kontakte ins CRM.

Ergebnis: 30 % Antwortrate, davon 50 % interessiert.

Tech Smartlead · Instantly · Make · n8n · HubSpot · Google Sheets · Web Scraping

Content-Portal automatisch mit Fachartikeln befüllt

2023 · SEO-Agentur

Für eine lange Fragenliste Inhalte in mehreren Schritten recherchiert, formuliert, strukturiert, auf dem Portal veröffentlicht und die URLs an die Google Search Console übergeben.

Tech Make · OpenAI API · Google Search Console

2019 – 2024

SaaS-Plattform aufgebaut, die täglich Millionen Webseiten verarbeitet

2019 – 2024 · Egrow GmbH, eigenes Unternehmen · SaaS für Amazon-Marktdaten · Rolle: Technischer Mitgründer & Systemarchitekt

Ausgangslage: Amazon-Händler brauchten verlässliche Markt- und Produktdaten; dafür mussten täglich Millionen Seiten erfasst und aufbereitet werden.

- Produkt-, Daten-, Pipeline- und Serverarchitektur aufgebaut und selbst mitentwickelt; verteilte Datenerfassung mit RabbitMQ.
- Frontend fortlaufend von AngularJS auf die jeweils aktuelle Angular-Version migriert; Betrieb auf eigenen Servern mit Deployment, Monitoring, Fehleranalyse, Security und Hochverfügbarkeit verantwortet.
- Chrome-Extension zur schnellen Marktanalyse sowie Sourcing-Algorithmen für ein eigenes Amazon-Arbitrage-Geschäft entwickelt.
- DSGVO-konformes Tracking eingeführt: Kanäle nach Conversions und Customer Lifetime Value sowie Modulnutzung ausgewertet, um die Entwicklung zu priorisieren.
- Achtköpfiges Team fachlich geführt, Notion und Slack als Arbeitsinfrastruktur aufgebaut, Google-Ads-Freelancer gesteuert; Vorträge, Investoren- und Käufersuche verantwortet.

Ergebnis: Täglich Millionen Produkt- und Marktplatzseiten verarbeitet; rund 60.000 EUR MRR in der Spitze.

Tech Java · Spring Boot · RabbitMQ · PostgreSQL · MongoDB · Angular · Microservices · REST APIs · GitLab CI/CD · Docker · Debian · Chrome Extension · Google Analytics · Google Ads · Notion · Slack

■ Weitere Kundenprojekte 2023 – 2026

Lead-Daten- und Outbound-Projekte für zwölf weitere Kunden

Zielgruppen recherchiert, qualifiziert und per E-Mail- oder Telefonakquise erschlossen.

2026	E-Commerce-Agentur, 20 MA: E-Mail-Kaltakquise für Online-Shops · Smartlead · Make · eigene Software
2025 – 2026	Recruiting-Agentur: Handwerksbetriebe im Einzugsgebiet flächendeckend und mit aktuellem Personalbedarf für die Telefonakquise identifiziert · Clay · OpenAI API · Clay Agents
2025	SHK-Betriebe als Leads recherchiert und qualifiziert · Clay · n8n · BetterContact
2025	Recruiting-Dienstleister: Unternehmen mit offenen Stellenanzeigen als Leads identifiziert · Clay · TheirStack · BetterContact
2025	Möbelanbieter: Unternehmen mit Bedarf an hochwertigen Möbeln identifiziert · Lead-Recherche

2025	Automatisierungsanbieter: E-Mail-Kaltakquise an Coaches · Clay · Smartlead · Mailforge
2025	E-Commerce-Dienstleister: E-Mail-Kaltakquise an Online-Shops · Clay · Smartlead · Mailforge
2025	Vier weitere Kunden: Lead-Recherche und E-Mail-Kaltakquise · Lead-Daten · E-Mail-Kaltakquise
2023	Kaltakquise mit Zielgruppe Garten- und Landschaftsbau im Raum Bonn · Smartlead · Apollo · n8n

KI-Coachings, Workshops und Vorträge

Teams gezeigt, wie sie KI konkret im Arbeitsalltag einsetzen.

2026	Influencer-Marketing-Agentur, 10 MA: KI im Agenturalltag, Social-Media-Kampagnenaudits für Messekontakte, Assets für Facebook-Kampagnen · Claude Cowork · Codex · ChatGPT
2026	Videograf: relevante Stellen für Recruiting-Videos finden, halbautomatischer Videoschnitt, Lead-Recherche · ChatGPT · Claude
2025	Business-Coach: Meetings schneller verarbeiten, Präsentationen erstellen, Coachings nachbereiten und Follow-up-E-Mails versenden · ChatGPT
2023	Werbeartikelhändler: KI-Coaching und automatisierte SEO-Produktbeschreibungen für den Online-Shop · Make · OpenAI API
2023	WooCommerce-Agentur, 10 MA (Vortrag): KI für Programmierung, Projektplanung und die Übergabe von Anforderungen an eine ausländische Umsetzungsagentur · ChatGPT
2023	Online-Marketing-Agenturen: Google-Ads-Analyse und -Optimierung, Textauswertung, Projektbeschreibungen, To-do-Listen und SOPs, kundenverständliche E-Mails · ChatGPT

■ Berufserfahrung

Co-Founder und Geschäftsführer · Automation Engineering

2025 – heute

Allbound Solutions GmbH · KI-, Automations- und Datensysteme für Vertrieb und Operations

- Unternehmen mitgegründet; Konzeption und Delivery von Automations-, Lead-Daten- und KI-Systemen für Agenturen, Mittelstand und Coaches.
- Standard in jedem Projekt: Validierung, Fehlerpfade, Monitoring, menschliche Freigaben und dokumentierte Übergabe.

Geschäftsführer · Softwareentwicklung und Systemintegration

2024 – heute (parallel)

Nimblean GmbH · Betriebssoftware, Dokumenten- und CRM-Prozesse; Vertragspartner für freiberufliche Projekte

- Websystem sowie CRM-fähige Daten- und Dokumentenschicht für ein Vermietungsunternehmen entwickelt.
- Manuelle Übergaben zwischen Website, Dokumenten, Datenquellen und CRM in prüfbare Workflows überführt.

Technischer Mitgründer und Systemarchitekt

2019 – 2024

Egrow GmbH · Datenintensive SaaS-Plattform für Amazon-Marktdaten

- Unternehmen mitgegründet und technisch geführt; Details in der Projekthistorie.

Selbstständiger Softwareentwickler und Unternehmer

2008 – heute (projektbezogen)

Eigene und externe Vorhaben · API-Automatisierung, Datenpipelines und digitale Produkte

- Automatisierungen, Datenpipelines, Webanwendungen und digitale Produkte im SEO-, E-Commerce- und SaaS-Umfeld entwickelt; seit 2023 zusätzlich KI-Coachings sowie Lead-Daten- und Outbound-Projekte.

■ Ausbildung

Wirtschaftsinformatik

Hochschule Bonn-Rhein-Sieg · 2011 – 2020 · 129 ECTS, parallel zur Selbstständigkeit